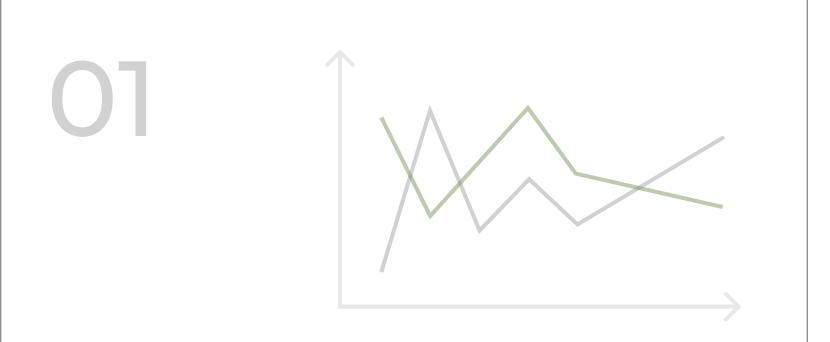


РИЕЛТОРЫ ВЫБИРАЮТ Р <u>^</u> 3 У М

Как сделать риелтора амбассадором, а рекламу — событием?

ПРЕДПОСЫЛКИ



ТУРБУЛЕНТНОСТЬ НА РЫНКЕ

Изменение ключевой ставки и отмена большинства финансовых инструментов

ОДНООБРАЗИЕ РЕКЛАМНЫХ ПОСЫЛОВ Реклама выглядит однообразно: рендеры, СКИДКИ И ПОСЫЛЫ-ЛОЗУНГИ

03

РАЗВИТИЕ СОТРУДНИЧЕСТВА С АГЕНТСТВАМИ НЕДВИЖИМОСТИ

Большое количество сделок 2024 года заключены при помощи агентов

- > По статистике, люди в России покупают недвижимость 1-2 раза за всю жизнь
- > Риелторы заключают 1-2 сделки в месяц

KOHTEKCT

2 года назад

Наблюдалось некое соперничество между агентами и собственным офисом продаж. Маркетологи даже не репостили сторис от агентов.

сейчас

Мы разработали целую рекламную кампанию, где главными героями стали риелторы. Проводим конкурсы, розыгрыши и ивенты для партнеров.

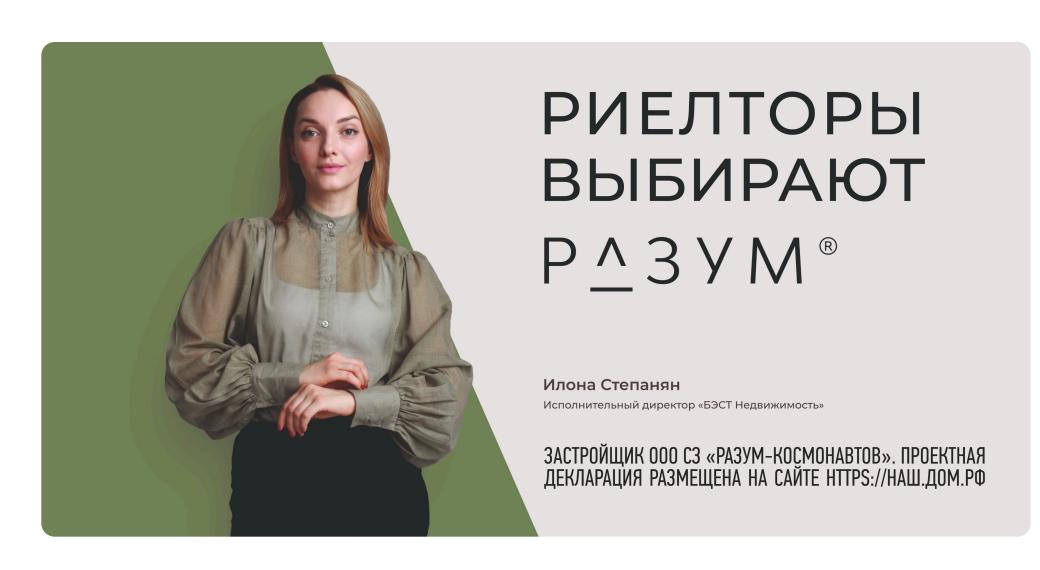
ОСНОВНАЯ ИДЕЯ

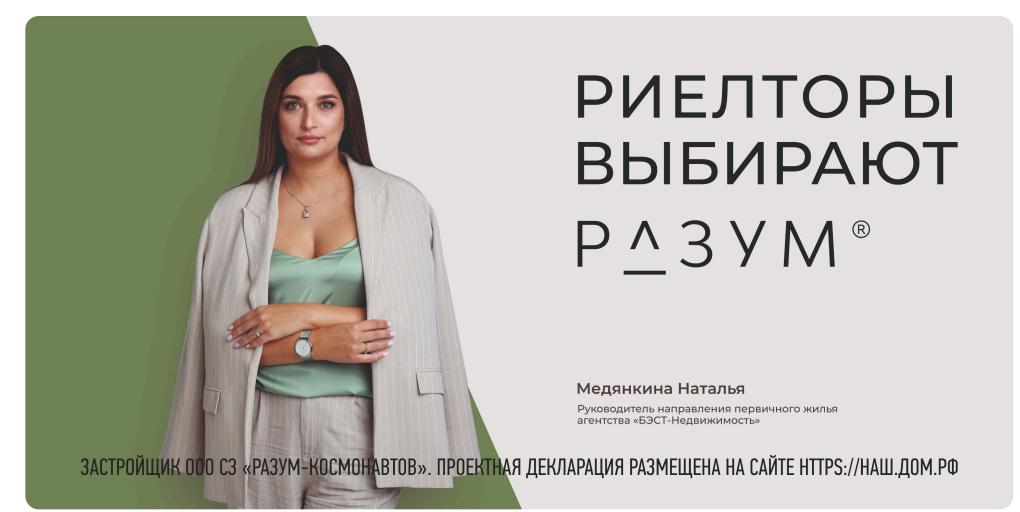
Многие говорят о значимости работы партнёров, а «РАЗУМ» демонстрирует эту значимость, превращая риелторов в звёзд.



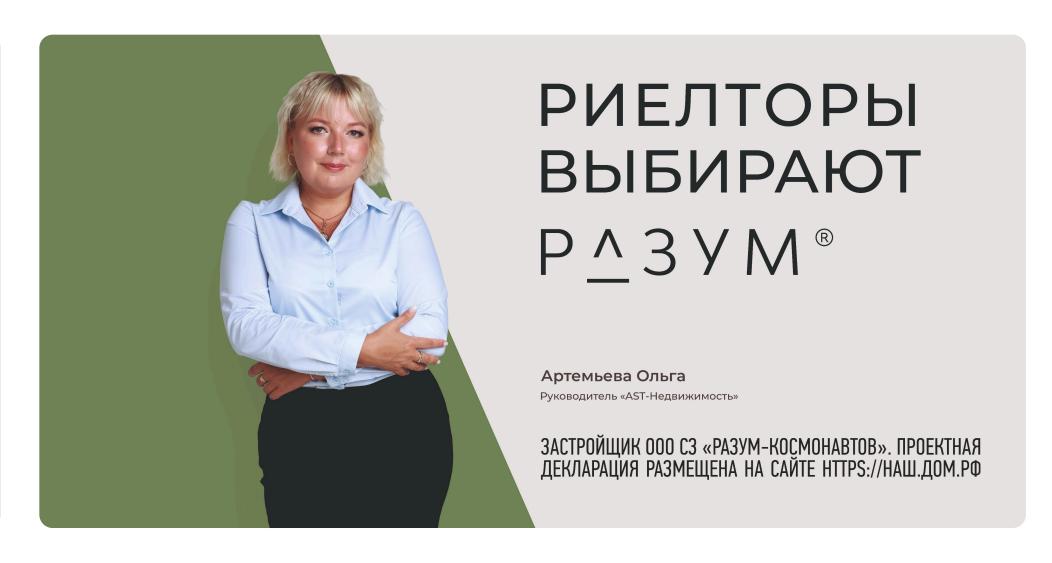
ЦЕЛИ КАМПАНИИ

01	Акцентировать значимость риелторов в продажах
02	Подчеркнуть доверие со стороны риелторов. РАЗУМ — выбор тех, кто знает рынок лучше всех.
03	Использовать отзывы риелторов: они сами выбрали наши проекты, подтверждают наше качество и надежность.
04	Стимулировать входящий поток лидов в агентском канале









ПОВЕРХНОСТИ ДЛЯ РАЗМЕЩЕНИЯ

- > ООН 20% поверхностей города
- > Аэропорт
- > Маркетплейсы, классифайды и картографические сервисы
- > Такси
- > Социальные сети
- > Telegram







СТРАТЕГИЯ РАЗМЕЩЕНИЯ В ЕКАТЕРИНБУРГЕ

Фотогеничные digital экраны в ТОПовых локациях города

РЕАКЦИЯ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО СООБЩЕСТВА

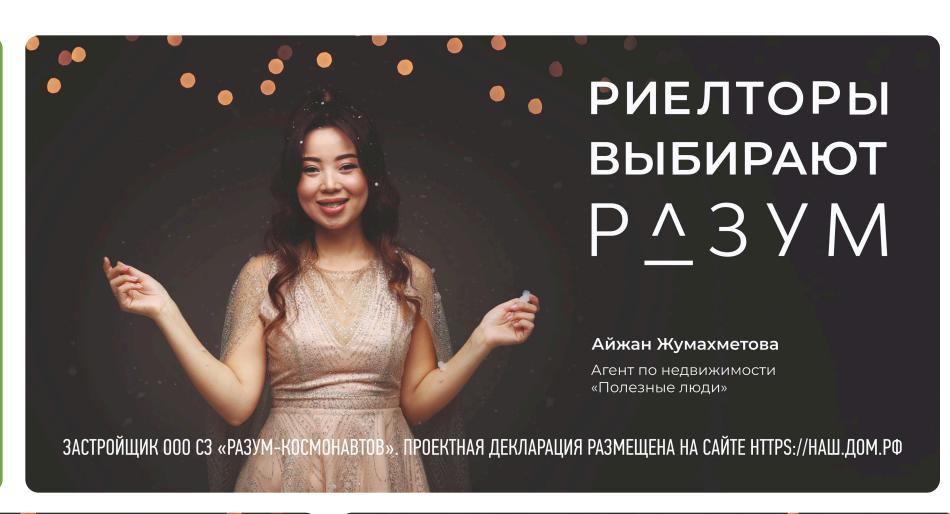
Кампанией заинтересовались:

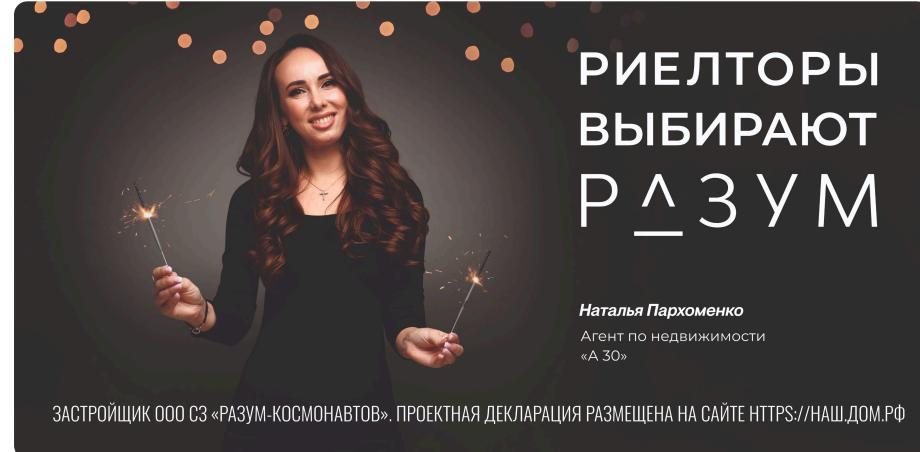
- > Движение
- > Окрух о брендах
- > Треугольный метр
- > Диджитал Джигит
- > Devision
- > Бюро Сучкова
- > IDA Project
- > Дмитриев в метре
- > СКБ Техно
- > LAMPA community
- > PS: Пинигина о развитии продаж
- > Что-то на девелоперском
- > Недвижимый пиарщик
- > Сделка РФ
- Колонка Тимохиной и другие



ВТОРОЙ ФЛАЙТ

ОТ Добавили новогоднего настроения



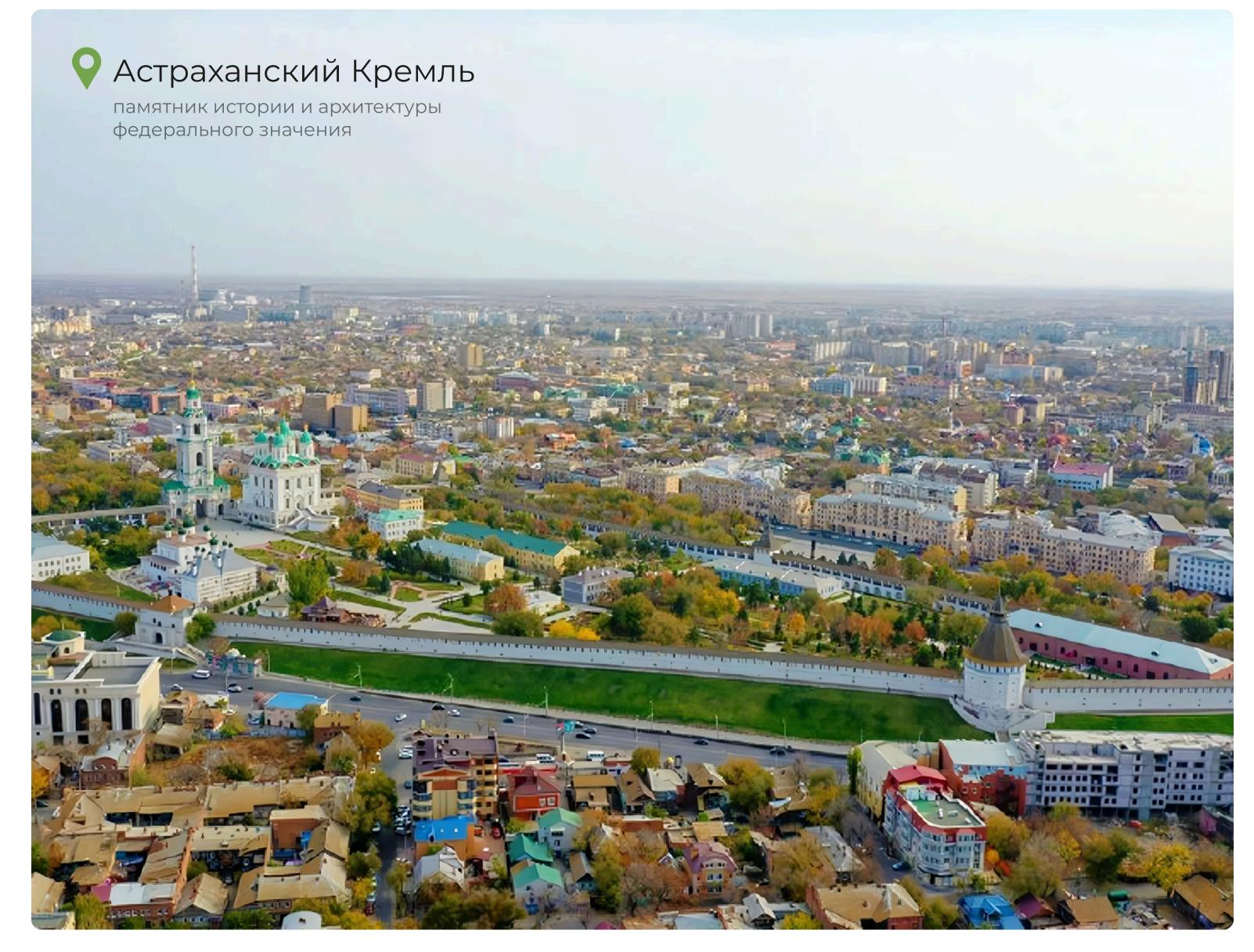






Новыми лицами стали медийные и известные риелторы

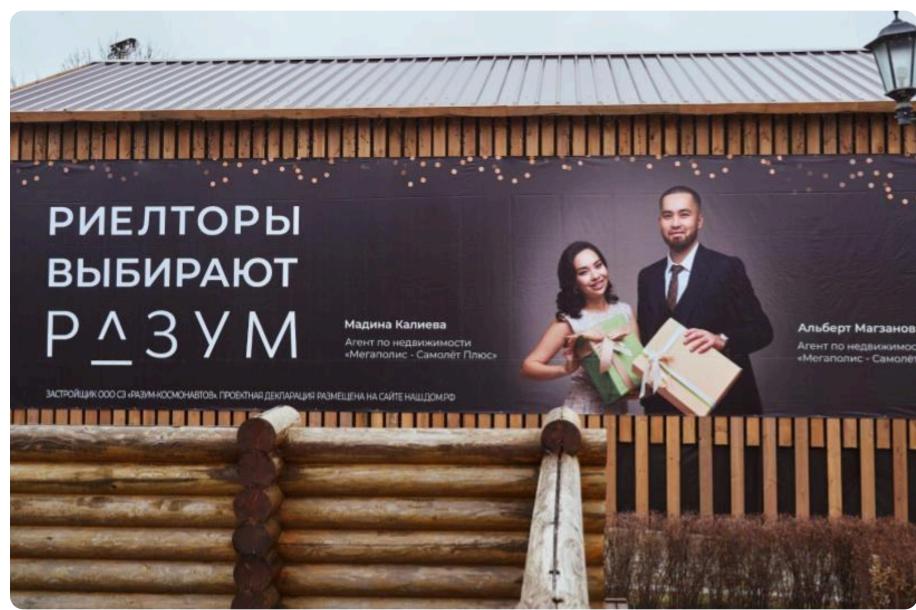
НОВЫЙ РЕКЛАМНЫЙ ИНВЕНТАРЬ



>130

тыс. посетителей

В новогодние каникулы каждый третий астраханец посетил Кремль

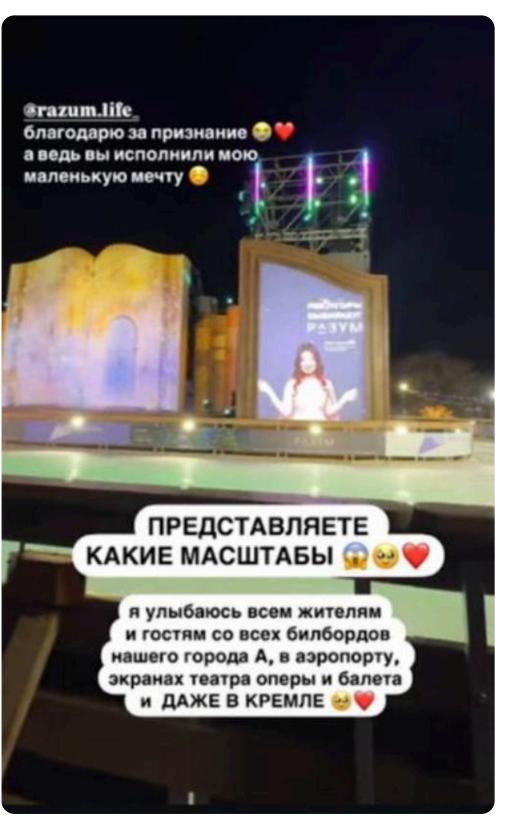


ОТЗЫВЫ И ОТМЕТКИ В СОЦ.СЕТЯХ

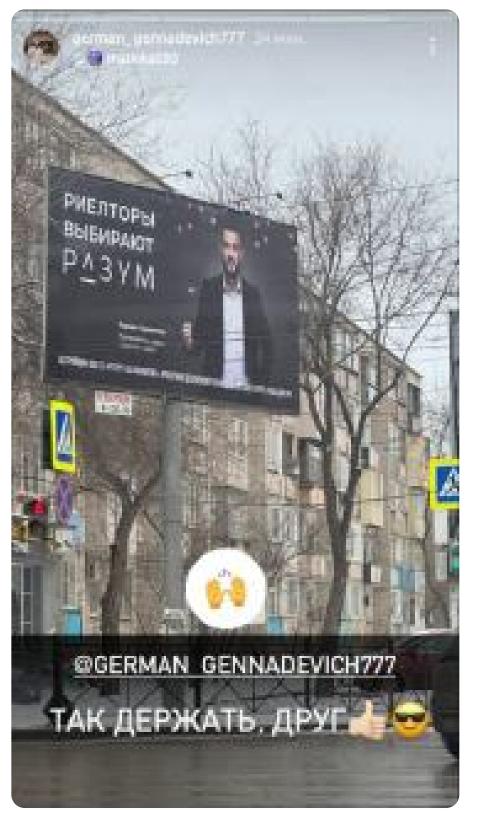
150+ отзывов и репостов получили от агентов

Десятки сообщений, stories, reels, фото и репостов. Мы прокачали узнаваемость бренда в отраслевом канале и среди клиентов агентов









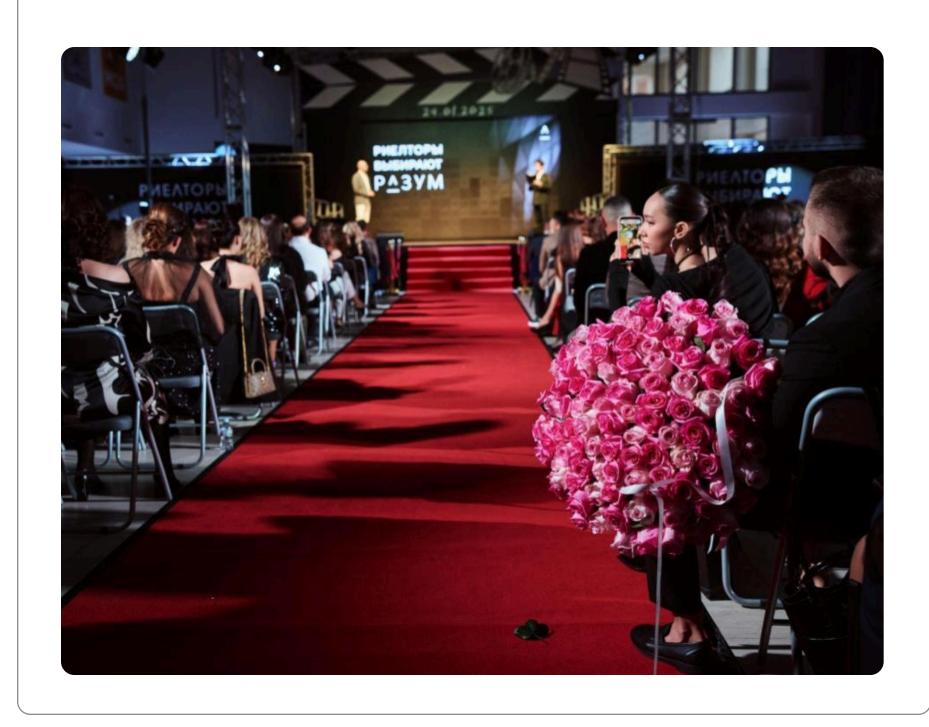


ПРОВЕЛИ СЕРИЮ ИВЕНТОВ С НАГРАЖДЕНИЕМ



РИЕЛТОРЫ ВЫБИРАЮТ РАЗУМ

В рамках рекламной кампании прошла серия мероприятий с участием риелторов, самым масштабным из которых стал ивент в Астрахани, собравший >300 участников.







Особенно примечательно, что в регионе, где традиционно сложно привлечь большое количество гостей, событие вызвало ажиотаж: очередь на регистрацию пришлось формировать в лист ожидания, а во время проведения — выставлять ряд дополнительных стульев, чтобы разместить всех желающих.

Такой высокий интерес стал ярким подтверждением успеха кампании.

ИТОГИ РЕКЛАМНОЙ КАМПАНИИ

на 15%

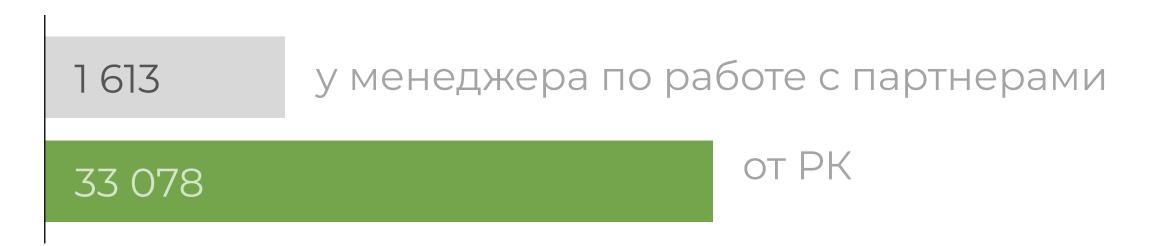
снизилась стоимость сделки агентского канала

в 5 раз

увеличилась посещаемость мероприятий



Охваты в соц. сетях за 3 месяца (чел)



Сравнение охватов за месяц (чел)

ВЫВОДЫ

01

Привлекли на себя внимание топовых агентов 02

Создали инфоповод для коммуникаций 03

Увеличили посещаемость мероприятий 04

Увеличили охваты / частоту касаний среди партнеров

СПАСИБО ЗА ВНИМАНИЕ!



razum.life