Разработка бренда жилого квартала для объекта «Арсенал Недвижимость»

> КВАРТАЛ НОВЫХ ПЕРСПЕКТИВ

Módum

Открытие перспективы



КВАРТАЛ НОВЫХ ПЕРСПЕКТИВ

Módum



КЛИЕНТ И ЗАДАЧИ

Группа компаний «Арсенал-Недвижимость» ведет строительство жилья в сегментах комфорт и бизнесклассов в Санкт-Петербурге и Ленинградской области.

Задачей агентства была разработка бренда жилого квартала и всех его атрибутов в довольно обжитом районе, чья локация не ассоциируется с жильем бизнес-класса.

Цель брендинга подчеркнуть ценностные преимущества подхода к созданию объекта, а именно архитектурное решение, инфраструктуру высокого уровня, собственный SPA-комплекс и другие сервисы.



ИССЛЕДОВАНИЕ

Проанализировав актуальную ситуацию на рынке, команда агентства подтвердила гипотезу клиента, заключавшуюся в том, что локация имеет перспективы для реализации проекто высокого ценового уровня и определила целевую аудиторию объекта.

Приток новой обеспеченной аудитории, желающей повысить уровень комфорта без смены родного района, обеспечит устойчивый спрос на жильё более высокого, чем «комфорт» ценового сегмента, а развитие транспортных артерий, инфраструктуры вкупе с близостью обширных зелёных зон позволят обосновать преимущества проекта для потенциальных покупателей из других частей города.

СТРАТЕГИЯ

Для того, чтобы дифференцироваться от конкурентов, использующих стандартный набор однотипных преимуществ, мы сконцентрировались на индивидуализации преимуществ для каждого покупателя, а так же на архитектуре объекта, уникальной для данной локации.

Облик архитектуры – тоже аспект качества, он влияет на подход к формированию планировок, общее восприятие пространства и что немаловажно, на самооценку покупателя, ставшего с течением времени более искушённым.

Так появился стиль объекта, построенный на 3D графике, который подчеркивает такую особенность архитектуры, как наличие проходов, создающих анфиладу удаляющихся перспектив.



СТРАТЕГИЯ

Ядро нашей целевой аудитории ценит уникальное и необычное, но в то же время прохладно относится к попыткам обосновать цену за счёт мнимой «элитности».

Это люди, имеющие собственные убеждения и широкий кругозор, осознанные потребители, связывающие развитие любимого района с собственной жизненной траекторией и находящиеся в поиске проекта, соответствующего их представлениям о прекрасном.

Поэтому мы сосредоточились на деталях: эксклюзивные планировки с гардеробными, места для саун, ванные комнаты с большими окнами, открытые террасы и многое другое.



РЕШЕНИЕ

Название MODUM (от лат. modus) мера, образ — конструирует неологизм, напоминающий о таких словах, как «дом» и «модный». Мы забрендировали все точки контакта с брендом: от электронного ключа, до офиса продаж и формы персонала сервисных служб. Мы создали впечатление, как будто вы пользуетесь инфраструктурой первоклассного отеля, каждый день «открывая перспективы», но неизменно попадаете к себе домой.











СТИЛЕОБРАЗУЮЩИЕ ЭЛЕМЕНТЫ

Для брендирования используются изображения архитектурных композиций. Каждое изображение является художественным высказыванием













ЛОГОТИП

Идея синтеза отражена в начертании логотипа – соединение барочной антиквы и геометричного гротеска Futura

КВАРТАЛ НОВЫХ ПЕРСПЕКТИВ



Острый угол отсылка к Futura









ЭЛЕКТРОННЫЙ КЛЮЧ

Брендированная смарт-карта — ключ от квартиры



















СУВЕНИРНАЯ ПРОДУКЦИЯ

Брендированный зонт, дождевик с брендированной подкладкой





ПОДАРОЧНЫЙ НАБОР НОВОСЁЛУ

Дизайнерская бутылка вина, керамические плейсменты

Wo gow



АРОМА-ДИФФУЗОР

Ультразвуковой арома-диффузор и набор масел

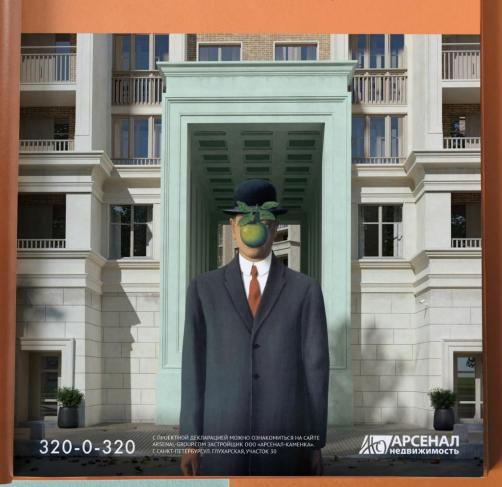


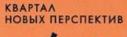


РЕКЛАМНЫЕ МАТЕРИАЛЫ НА РАЗНЫХ НОСИТЕЛЯХ

КВАРТАЛ НОВЫХ ПЕРСПЕКТИВ

Módum Скоро в продаже





Módum

Скоро в продаже

320-0-320











Бассейн, террасы, оммаж советскому ар-деко, Юнтоловский заповедник и еще 5 причин переехать в жилой квартал Modum

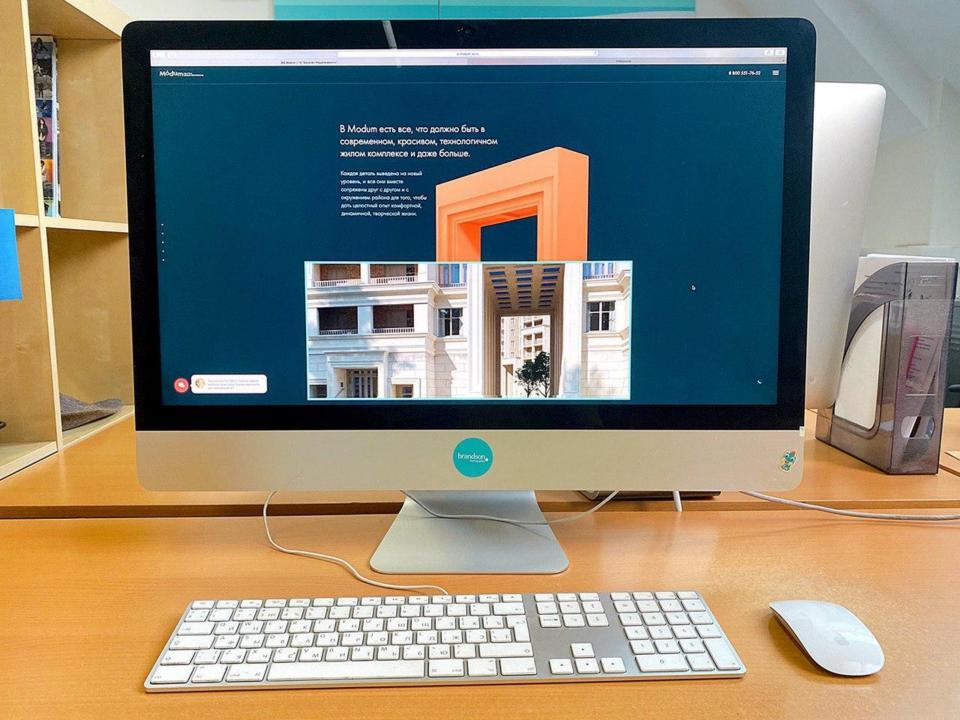
odum мог бы сдать все УКУ: Юнтоловский заказник поблиные прогулки, скандинавская ходьба аснокнижных кустарников восковника иный бассейн и спа-комплекс в доме — это очего выгорания и гениальный ежедневуля разогревания мышц перед вечерней ать сауну прямо в квартире. высоким небоскребом laxma. урам, обязывает: ЖК Modum большому советскому зодчему Андрею Бурову. Хороший хитектурный облик с оммажем приятель Ле Корбюзье, новатор (первый в СССР буровский дом из типовых элементов на Ленинградском проспекте в Москве!), сценограф, в 1930-х Буров работал в жанре постконструктивизма. От Бурова Modum унаследовал как раз постконструктивистские черты (их еще называют советским ар-деко): четкие, лаконичные линии и античные архитектурные детали (Андрей Константинович обожал виллу Адриана!).

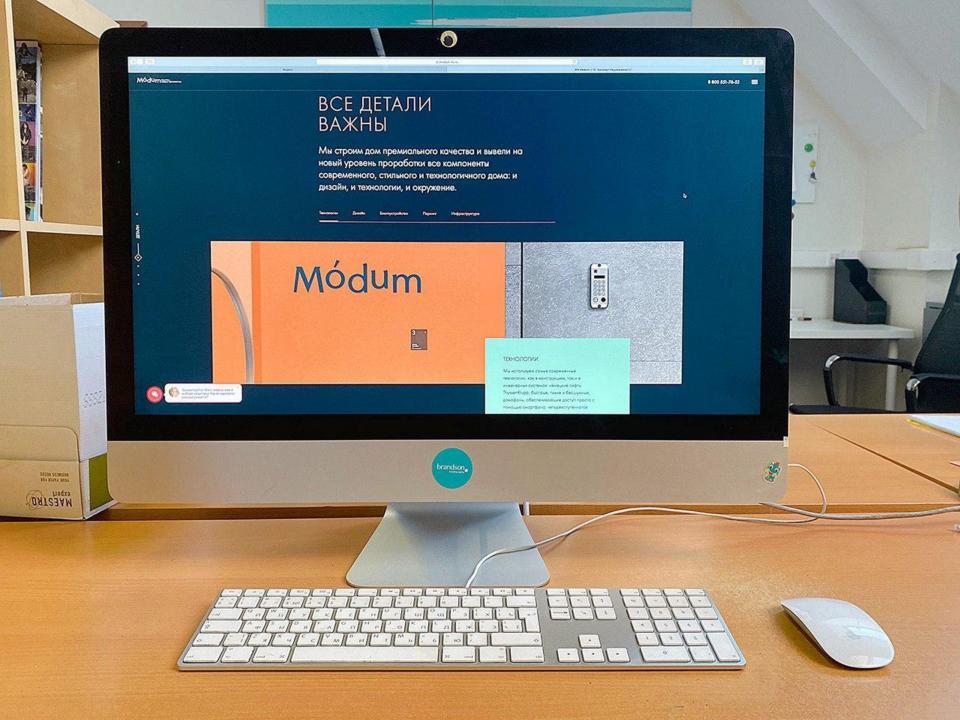
Домой, где васс ждут высокне полислки и папорампые окта (с рамой из сосны!), будете попадать, пройдя через просторный мраморный лобби. Но имкакой суеты — на одном этаже проценей музет в приватной террасы (четырежкомнатные апартаменты панировки, станете гордым обладателем ванны с ожном, гадреробдостигают 118 кв. м). Премиум-лифт ТhyssenКrupp спускается прямо в парминг, снабженный мойкой. К необходимой роскоши относится в и итальянская IP-домофония Comelit: сможете менеджерить домашние открывать двери.

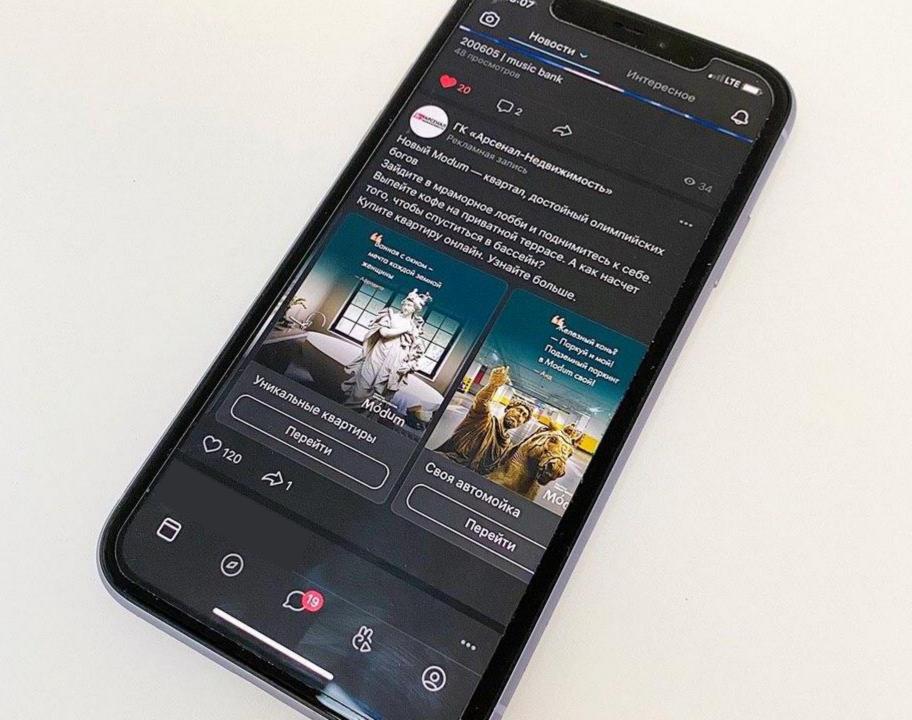
Кварписл новых перспектив — лозунг, который для модил выбрали идеологи ГК «Арсенал-Недвижимость». И перспективы ЖК, расположившегося в историческом районе Каменки, паковы: до пляжей Курортного района 15 минут, путь в Пулково и центр лавский проспект». Впрочем, можно никуда и не выезжать: во дворе от передовиков игрового дизайна КОМРАN. ГК «Арсенал-Недвижимость»

КВАРТАЛ НОВЫХ ПЕРСПЕКТИВ Módum Исключительная высота потолков









РЕЗУЛЬТАТЫ ПРОЕКТА

Несмотря на вывод объекта в период пандемии и сложившейся экономической неопределенности, продажи объекта стартовали своевременно.

На старте продаж был зафиксирован повышенный интерес к объекту.

Целевая аудитория отметила оригинальный подход к продвижению объекта.

«Арсенал-Недвижимость» начал принимать заявки на ипотеку на специальных условиях со ставкой от 6% на жилой комплекс Modum.

Paзработано компанией Brandson в 2019 году brandson-total.com

