GloraX + SmartHeart



GloraX

Осенью 2020 года команда коммуникационного агентства SmartHeart включилась в активную работу по ребрендингу компании Glorax Development. Объем работ включал в себя: проведение визуального исследования, разработку нового позиционирования, платформы и архитектуры бренда, фирменного стиля, коммуникационной и SMM-стратегии, стартовой рекламной кампании.

Питерский застройщик известен своими проектами Golden City, Ligovskiy City, "Английская миля", входит в ТОП-5 девелоперов Санкт-Петербурга, имеет ряд международных и российских наград, развивает экосистему инноваций и имеет свой акселератор proptech-стартапов с объемом фонда в 1 млрд. рублей. В настоящее время земельный банк Glorax Development насчитывает 3 млн кв. м, в активной стадии строительства находится порядка 500 тыс. кв. м.

Ideas worth developing.

В процессе ребрендинга было необходимо взглянуть по-новому на сам девелопмент, переизобрести его как жанр. Из традиционной девелоперской компании, которая делает ставку на архитектуру, Глоракс превратился в мульти-девелопера, который развивает территории и сообщества, внедряет прогрессивные технологии (инфраструктура, сервисы, партнёрская программа, приложение и тп).

Целевая аудитория проекта — это прогрессивные жители, нацеленные на самореализацию в условиях, отвечающих стандартам современности. Жилая среда служит им важнейшим инструментом для продвижения к собственным целям, какими бы они ни были: воспитание детей, развитие проекта или стартапа, ведение бизнеса, забота о здоровье и поддержании себя в хорошей форме. Это самодостаточные и деятельные личности. Они привыкли брать ответственность за себя, свое благополучие и держать счастье в своих руках, уважают себя и других людей, делают осознанный и верный себе выбор.

Преимущества бренда:

- бесшовные решения: архитектура, планировки,
 технологии и качество строительства мы внимательны ко всему, что формирует среду обитания.
- формирование опыта 360: безопасность, сервис, технологичность

и собственная УК – нам важно все, что делает опыт потребителя максимально комфортным.

- гармония пространства: во всех наших проектах мы используем комплексный подход к организации пространства (продуманные решения как в квартире, так и вне ее).
- эффективность через инновации: IT-сервисы в проектах служат для того, чтобы создавать максимально удобную и выгодную среду, предугадывая потребности настоящих и будущих жителей.

Ценности бренда:

- семья и забота о близких
- открытость и честность
- ответственность и надежность
- развитие и восприятие нового
- здоровье и благополучие



Непрерывный девелопмент.

Современный девелопмент — это не просто про качественные проекты в срок, квартиры с хорошей отделкой или свою управляющую компанию. Сегодня актуальными становятся лишь те из брендов, кто способен обеспечить жизнь проектов после их сдачи, ведь в конечном счете именно результаты творческой работы девелопера формируют облик современных городов.

Миссия GloraX — создание пространства удобства и заботы. Продуктовые решения GloraX прямо сейчас — это закрытый клуб, партнерская программа, особые мероприятия для жителей. С помощью новых различных нестандартных "фич" компания формирует всё более и более насыщенный социальный ландшафт. А сообщество под отдельным брендом Glorax Life — это фундамент подобного подхода.

Умножая возможности

Умножение возможностей от GloraX — это прежде всего расширение самой роли девелопера, а новое написание с акцентированным X стало одним из важных итогов переосмысления бренда. GloraX — это мировоззрение.

Если раньше застройщик развивал инфраструктуру, квартиры, умные технологии (все это в проектах есть и осталось), то теперь он также помогает сформировать сообщество на основе общих ценностей и активного взаимодействия в офлайн и цифровом пространстве.

«Больше взаимодействия, больше общих возможностей, больше ценности для каждого в отдельности», – именно эту стратегию мы старались выразить и через новый визуальный стиль. В качестве идеи бренда был выбран простой и такой же многогранный символ X:

X как умножение возможностей
X как технологичность и платформенность
X как энергия взаимодействия и пересечение
X как цель, к которой мы стремимся

Сочетание выразительной типографики и мощного знака "Х" создает впечатление, что перед тобой бренд, который одновременно про IT, спорт и инновационность. Новый бренд и платформа пропитаны историей движения, спортивной активности на грани с экстремальностью. Фирменный стиль GloraX получился out of the box — 100% выделяющийся на фоне остальных девелоперов.

К слову, на зарубежных рынках, в Скандинавии или США, формирование комьюнити — уже устроившийся "маст хэв" девелоперской деятельности. Однако для российского рынка перезагрузка бренда, которая не ограничилась новым позиционированием и фирстилем, стала настоящим ноу-хау.





Формируя аудиторию по сегментам, GloraX не только выражает заботу о жителях, но и заранее продумывает, какие именно комьюнити могут быть сформированы внутри определённых объектов.

GloraX

GloraX Life

GloraX City

GloraX Space

GloraXAir

GloraX Aura

Архитектура твоей "лайф".

Для GloraX понятие «life» — это не только образ жизни, но и то, что принято называть state of mind. И он, разумеется, у каждого свой. Кто-то хочет большей уединенности и премиальности, а кто-то ищет более технологичное и драйвовое решение со скейт-рампой прямо во дворе.

Поэтому и архитектура бренда органично представлена 4 направлениями, которые делают предложение очень кастомизированным:

GloraX City — квартальные застройки, крупные городские объекты;

GloraX Air — проекты комфорт-класса, расположенные в экологически благоприятных районах;

GloraX Space — мультиформатные проекты, выгодно сочетающие коммерческую и жилую функцию: коливинги, коворкинги, сервисные апартаменты, креативные пространства.

GloraX Aura — точечная застройка премиум-класса;

Бренд как ускоритель

Бренд GloraX Life — это не клабхаус или очередной чат для резидентов жилых комплексов. Основой платформы бренда стала идея о ярких людях города - личностях, которым есть, чем поделиться с другими, будь то какой-то навык, опыт или идея.

Яркий опыт, яркие события, яркие идеи, яркие впечатления — добавить красок помогает сам GloraX — и здесь именно бренд девелопера выступает в роли ускорителя. Он как бы приглашает к диалогу всех жителей, где каждый человек становится частью общей Life, каждый может развиваться и быть ярким по-своему, прокачивать себя и мир вокруг, вне зависимости от города, в котором он живёт.

А ведь это первоначальный, но забытый смысл девелопмента — создать пространство для развития и взаимодействия в самом широком смысле этих слов.

Gloraz



Ideas worth developing

В качестве умножителя возможностей девелоперу было предложено использовать не только физическое пространство, но и пространство цифровое — тем самым переходя к формированию собственной XR-реальности, бесшовного клиентского опыта.

Главным коммуникационным драйвером бренда стала идея "девелопер-акселератор". И это не случайная метафора: у GloraX уже есть реальный опыт в акселерации проектов. За 4 года они запустили 12 собственных цифровых сервисов и приложений в сфере инноваций.

Подобно акселератору самого бренда GloraX, его коммуникация также выстроена в формате "умножителя", где каждое сообщение и элемент усиливает всю коммуникацию, тем самым ускоряя сам бренд и его продуктовые решения. К примеру, одними из новых каналов коммуникации будет приложение GloraXApp и умный голосовой помощник Lora.

В итоге получается, что через коммуникацию бренд не только умножает возможности, но и акселерирует появление новых. Такая вот универсальная формула инноваций.



GloraX Прокачай свою жизнь



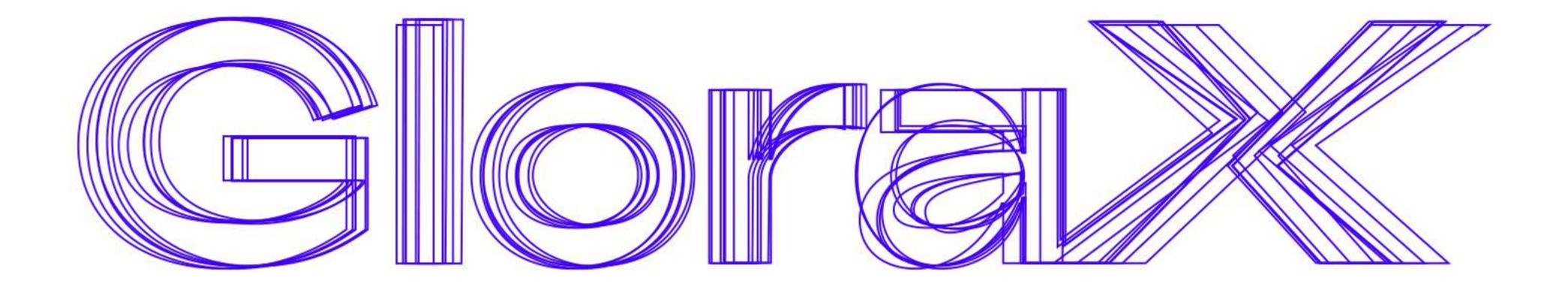
Gloroz

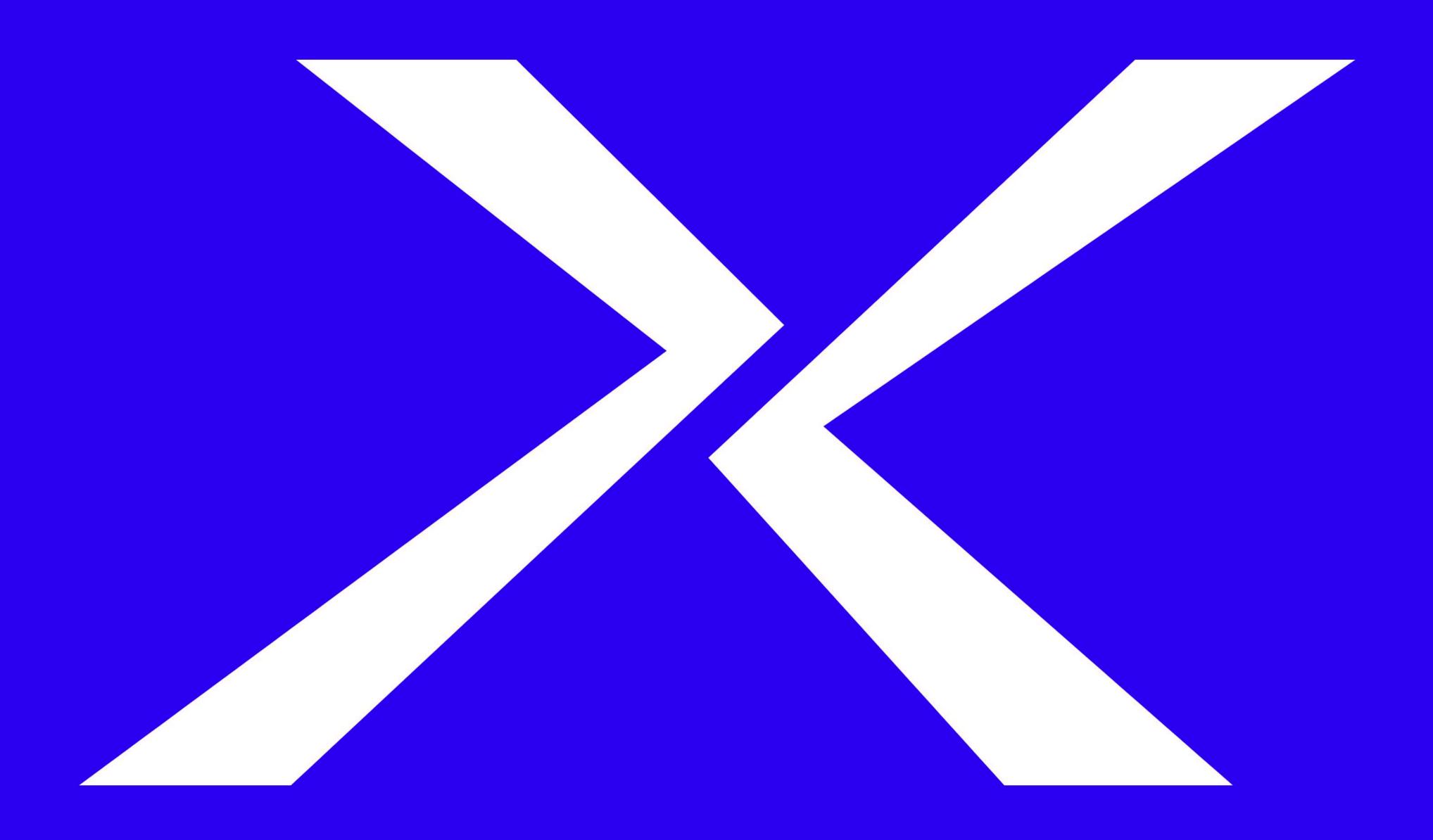






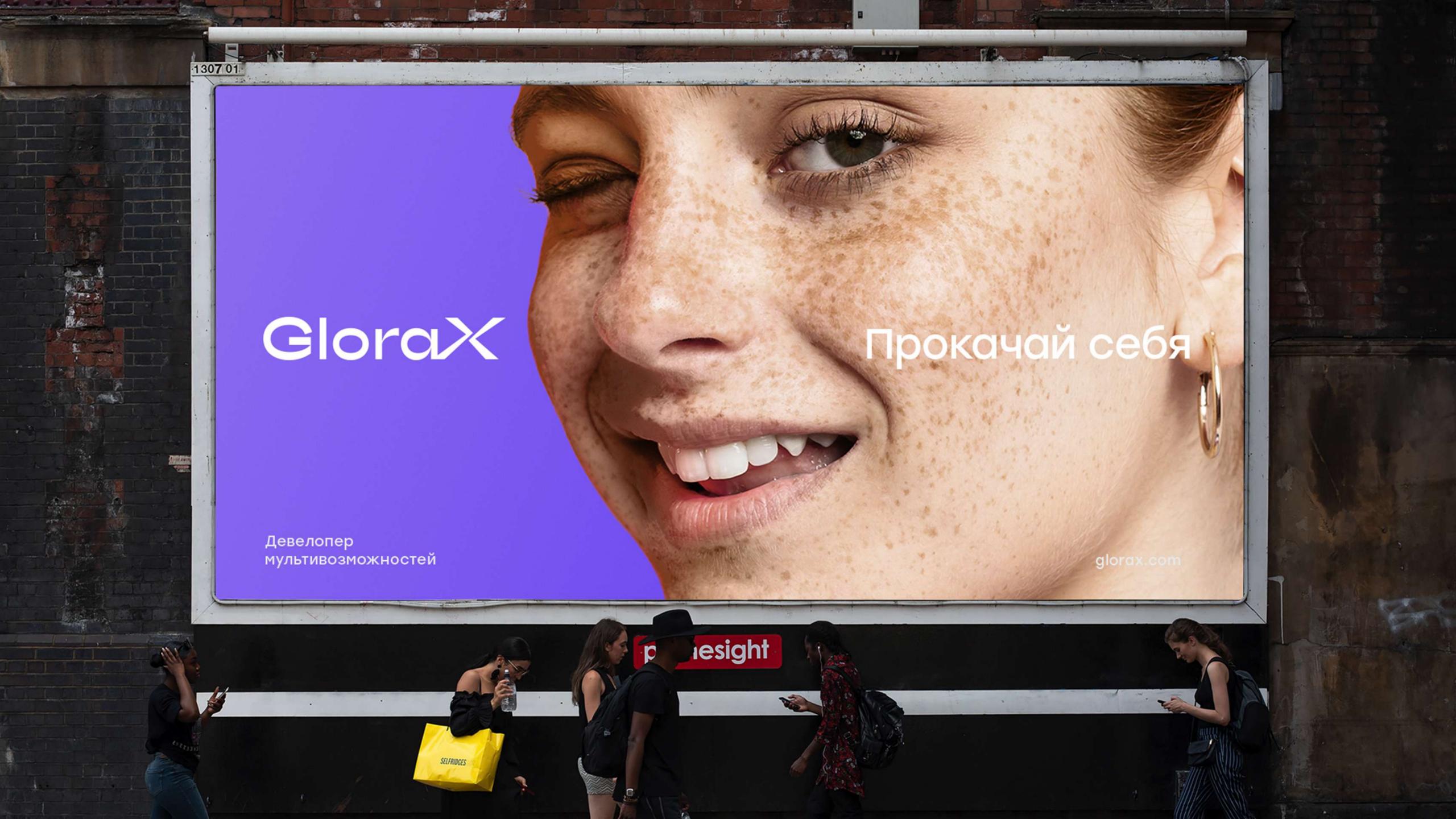
BEFORE













G/0/Q/



















Glorox











GloraX

























BEFORE

SmartHeart и GloraX — про бренд образа жизни, новый девелопмент и запуск ракеты!

